

שוהם ביזנס מציגה ב-2018 שנת שיא: הכנסות המימון, נטו, עלו בכ-88% והרווח הנקי עלה בכ-116%

התשואה להון, במונחים שנתיים, עבור רבעון זה עמדה על כ-31.6%

מחזור עסקאות האשראי הרבעוני עמד על כ-266 מיליון שקל, עלייה של כ-87% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד

הכנסות המימון הרבעוניות, נטו, הסתכמו בכ-6.4 מיליון שקל, עלייה של כ-80% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד

הרווח הנקי הרבעוני עלה לכ-3.1 מיליון שקל, עלייה של כ-57% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד

זכרון יעקב, 19 במרץ 2019 – **שוהם ביזנס** (ת"א: שוהם) העוסקת במתן הלוואות ונמצאת בשליטתו של אלי נידם (49.03%) מדווחת על תוצאות שיא ברבעון הרביעי ובשנת 2018, המשקפות צמיחה המשכית חזקה על רקע ההתרחבות בפעילותה העסקית של החברה. ההכנסות המימון השנתיות, נטו, עלו בכ-88% ל-21 מיליון שקל והרווח הנקי עלה בכ-116% ל-10.9 מיליון שקל.

התשואה להון ברבעון, במונחים שנתיים, עמדה על כ-31.6% ומחזור עסקאות האשראי הרבעוני עמד על כ-266 מיליון שקל, עלייה של כ-87% בהשוואה לרבעון המקביל בשנת 2017. היקף תיק האשראי של החברה בסוף הרבעון עמד על כ-208 מיליון שקל, עלייה של כ-88.7%. תוצאות הרבעון כוללות הפרשה בהוצאות המימון, שאינה תזרימית, בגין ערבות בעל שליטה, בסך כ-387 אלף שקל. ההון העצמי של החברה עלה ל-41.2 מיליון שקל, נכון ל-31.12.18.

אלי נידם, מנכ"ל שוהם ביזנס: "אנו מסכמים שנת שיא נוספת בפעילות עם צמיחה בהכנסות המימון וברווח. במחצית השניה של 2018 החלה לבוא לידי ביטוי מסגרת האשראי מבנק לאומי אותה הגדלנו ל-22 מיליון שקל שמאפשרת לנו לצמוח ולהפחית את עלויות המימון, זאת לצד שיפור הרווח. בימים אלו אנו בוחנים ומקדמים גיוס אג"ח מדורג בהיקף משמעותי שלצד מסגרת האשראי מבנק לאומי יוביל להאצת צמיחת החברה, כך שנוכל להיות תחרותיים יותר באשראי שאנו מספקים ללקוחותינו. בהסתכלות לשנה הקרובה, מכיוון שטרם מיצינו את כל האמצעים והמהלכים להפחתת עלויות המימון וגיוון מקורות האשראי, אנו מאמינים כי נוכל לייצר ערך נוסף לבעלי המניות של החברה, גם בשנת 2019."



אודות שוהם ביזנס

שוהם ביזנס עוסקת בתחום המימון החוץ בנקאי תוך מיקוד בניכיון ממסרים דחויים, מהמגזר העסקי. מטה החברה ממוקם בזיכרון יעקב. בעל השליטה בחברה הינו מר אלי נידם, יזם בעל ניסיון רב שנים בתחומי המימון. החברה פועלת באמצעות מערכת ניהול סיכונים קפדנית במטרה להקטין את הסיכון, כמו גם בכפוף לגורמים רגולטוריים, תוך שמירה על מדיניות פיזור לקוחות ומושכים, שיעור כשל נמוך, ושמירה על זמינות השירות ומהירות תגובה.