

שוהם ביזנס מגדילה את היקף האשראי מבנק לאומי לסך של 50 מיליון שקל

בתחילת רבעון שני של 2019 השלימה החברה גיוס מוצלח של 100 מיליון שקל באגרות חוב

האשראי מבנק לאומי, לצד מקורות המימון הנוספים, יאפשר הוזלת עלויות המימון, שיפור הרווחיות והמשך צמיחת החברה

זכרון יעקב, 5 ביוני 2019 – [שוהם ביזנס](#) (ת"א: שוהם) העוסקת במתן הלוואות ונמצאת בשליטתו של אלי נידם (39.6%) מדווחת כי הגדילה את מסגרת האשראי מבנק לאומי ב-28 מיליון שקל, לסך כולל של 50 מיליון שקל. **אלי נידם, מנכ"ל ובעל השליטה:** "הגדלת מסגרת האשראי מבנק לאומי היא מהלך נוסף לחיזוק המיצוב התחרותי של שוהם ביזנס, המצטרף להשקעה של בית השקעות מור במניות החברה והשקעה של הגופים המוסדיים והציבור באגרות החוב שלנו. מהלכים אלו נועדו להוזלת מקורות המימון של החברה ואנו רואים בהרחבת האשראי המשמעותית מבנק לאומי, ביטוי חד משמעי לאמון של בנק לאומי בפוטנציאל העסקי, בחברה ובהנהלה. במסגרת מימוש האסטרטגייה העסקית של שוהם, אנו פועלים כל העת להפחתת עקבית של עלויות המימון ושיפור ברווחיות מחד וכן תמיכה בצמיחה האחראית של החברה תוך המשך יצירת ערך לבעלי המניות שלנו מאידך."

לאחרונה דיווחה החברה על תוצאות שיא ברבעון הראשון של שנת 2019, המשקפות צמיחה המשכית חזקה על רקע ההתרחבות בפעילות העסקית. הכנסות המימון הרבעוניות, עלו בכ- 72% ל-10.8 מיליון שקל והרווח הנקי עלה בכ- 89% ל-3.7 מיליון שקל. התשואה להון ברבעון, במונחים שנתיים, עמדה על כ- 35.3% ומחזור עסקאות האשראי הרבעוני עמד על כ- 277 מיליון שקל, עלייה של כ- 51% בהשוואה לרבעון המקביל בשנת 2018. היקף תיק האשראי של החברה בסוף הרבעון עמד על כ- 224 מיליון שקל, עלייה של כ- 69% בהשוואה לרבעון מקביל אשתקד. תוצאות הרבעון כוללות הפרשה בהוצאות המימון, שאינה תזרימית, בגין ערבות בעל שליטה, בסך כ- 433 אלף שקל, וכן הפרשה בהוצאות הנהלה וכלליות, שאינה תזרימית, בגין תשלום מבוסס מניות, בסך של כ- 284 אלף ש"ח. ההון העצמי של החברה עלה ל-42.7 מיליון שקל, נכון ל-31.3.19.

אודות שוהם ביזנס

שוהם ביזנס עוסקת בתחום המימון החוץ בנקאי תוך מיקוד בניכיון ממסרים דחויים, מהמגזר העסקי. מטת החברה ממוקם בזיכרון יעקב. בעל השליטה בחברה הינו מר אלי נידם, יזם בעל ניסיון רב שנים בתחומי המימון. החברה פועלת באמצעות מערכת ניהול סיכונים קפדנית במטרה להקטין את הסיכון, כמו גם בכפוף לגורמים רגולטוריים, תוך שמירה על מדיניות פיזור לקוחות ומושכים, שיעור כשל נמוך, ושמירה על זמינות השירות ומהירות תגובה.